

## **Initiativbewerbung als Customer Success Manager - use Group GmbH**

Du begeisterst dich für digitale, smarte und unkonventionelle Lösungen, die auf die heutigen und zukünftigen Herausforderungen zugeschnitten sind? Du möchtest innovative Ideen und dein Knowhow unter der Nutzung neuester Technologien in den Support mit einbringen?

Leistungswille, Eigeninitiative, Teamfähigkeit, ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein und der kontinuierliche Verbesserungsgedanke zeichnen dich aus? Kundenorientiertes Arbeiten sowie Hands-on-Mentalität stehen für dich bei der Erschaffung von Mehrwert im Mittelpunkt?

Du hast keine Angst davor Fehler zu machen, sondern aus ihnen zu lernen?!

Dann bist du bei uns genau richtig!

### **Das können wir dir bieten:**

- Sehr flexible Arbeitszeit und Arbeitsumgebung (egal wo – egal wann)
- Vielfältige Aufgaben und ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Sehr kurze Entscheidungswege und eine flache Hierarchie
- Unternehmensanteile-System, bei dem jeder motivierte Mitarbeiter profitiert
- Ein junges und dynamisches Team
- Den Spirit eines Start-up Unternehmens

### **Dein Profil?**

**Stell uns dein Profil vor und zeige uns, warum wir genau dich brauchen, um die use Group GmbH zum Erfolg zu führen.**

Wir freuen uns auf eine Nachricht und ein erstes Kennenlernen mit dir. Sende uns einfach dein XING- bzw. LinkedIn-Profil oder deinen Lebenslauf.

**E-Mail: [office@use-all.de](mailto:office@use-all.de) / Telefon: +49 163 4812372**